

# Haut Tillois Tennis de Table



## Dossier Partenariat

1. Pourquoi un partenariat .....	2
1.1. Besoins de notre association.....	3
1.2. Intérêts du partenaire .....	4
2. Nos valeurs et objectifs .....	5
1.3. Les valeurs .....	5
1.4. Les objectifs .....	6
3. Chiffres et palmarès.....	8
4. Présentation et historique.....	9

## 1. Pourquoi un partenariat

Nous sommes ravis de vous présenter le Haut-Tillois Tennis de Table, un pilier dans la communauté du tennis de table du Beauvaisis.

Avec une histoire riche de succès, tant sur le plan compétitif qu'en matière de contribution communautaire, notre club a toujours cherché à promouvoir les valeurs de l'excellence, de l'inclusion et de la passion pour le sport.

À travers ce dossier, nous souhaitons explorer les possibilités d'un partenariat mutuellement bénéfique, qui non seulement soutiendrait notre mission d'excellence sportive mais offrirait également une visibilité et un engagement significatifs pour notre partenaire.

Un partenariat avec nous offre une opportunité unique de s'associer à un club dynamique et respecté, avec une large portée communautaire. Votre soutien nous permettrait de :

- **Améliorer nos installations et équipements**, assurant ainsi une expérience optimale pour nos membres et participants.
- **Développer nos programmes de jeunes**, formant la prochaine génération de talents dans le tennis de table.
- **Organiser des événements communautaires et compétitions**, augmentant la visibilité de notre partenaire auprès d'un public engagé et diversifié.

Ce partenariat est également l'opportunité pour le club de gagner en notoriété et d'amener à nous de nouveaux talents.

Nous sommes convaincus qu'un partenariat avec le « Haut-Tillois Tennis de Table » représente une valeur ajoutée pour votre marque, offrant une visibilité exceptionnelle et l'association à des valeurs de sportivité, d'excellence et de communauté.

Nous sommes impatients d'explorer comment nous pouvons collaborer pour atteindre nos objectifs communs et faire avancer notre passion partagée pour le tennis de table.

*"Seul, on va plus vite ; ensemble, on va plus loin."*

## 1.1. Besoins de notre association

L'augmentation de nos effectifs et nos objectifs sportifs réclament davantage de ressources sur le plan structurel et matériel.

### 1.1.1. Structurel

- Frais de déplacements
- Indemnités de personnel d'entraînement
- Gestion des équipes et des jeunes
- Evénements sportifs

Ces besoins représentent entre 6000€ et 10.000€ par an.

Dépense	Montant
Frais de déplacements	4000 €
Organisation stages jeunes	2000 €
Entraîneur indemnisation	4000 €

### 1.1.2. Matériel

- De nouvelles tables
- Des séparations de jeu
- Matériel d'entraînement : balles, filets, séparations, ...
- Matériel de matchs : maillots, pupitre, balles compétition, ...
- Matériel administratif : ordinateur, imprimante, cartouches, ...

Ces besoins représentent entre 1000€ et 5000€ par an.

Dépense	Montant
Table	1200 €
Matériel d'entraînement	2500 €
Matériel de matchs	1500 €

***"Le mécénat transforme l'or en opportunités, faisant du budget un pont vers l'avenir."***

## 1.2. Intérêts du partenaire

Nos partenaires, en s'associant à nos valeurs et notre passion, peuvent tirer avantage de ce partenariat en :

- **Gagner en visibilité** en utilisant les supports\* de communication de notre association.
- **Bénéficier de tarifs préférentiels** pour le personnel de l'entreprise.
- **Obtenir une réduction fiscale** dans le cadre du mécénat d'association sportive.

Notre association s'engage à :

- Signer une convention avec chaque partenaire.
- Inviter le partenaire tous les ans à l'assemblée générale de notre section.
- Fournir les justificatifs de l'utilisation des aides partenariales.
- Utiliser le logo/élément de communication fourni par le partenaire.

\* Objets publicitaires personnalisés, Stick « géant » sur séparations de tables, Flyers, Maillots avec logo



La salle avec ses 15 tables installées

*"La publicité donne des ailes au sport, le faisant voler plus haut dans l'imaginaire collectif."*

## 2. Nos valeurs et objectifs

### 1.3. Les valeurs

Notre club s'est fondé et fonctionne autour de 4 valeurs essentielles

- Education / Transmission
- Convivialité / Amitié
- Accessibilité / solidarité
- Compétition / Plaisir

L'éducation est l'ADN du Haut Tillois, nous nous attachons à la formation des jeunes. Un entraîneur diplômé soutenu par des joueurs volontaires assure 2 créneaux hebdomadaires pour les enfants et les adolescents.

Les jeunes sont inscrits sur différentes compétitions départementales et régionales les résultats sont positifs et très encourageants.

La convivialité fait partie intégrante de notre pratique, les moments de rassemblements festifs sont assurés par les capitaines et un groupe de joueurs dont la mission est de développer le lien social entre tous.

L'accessibilité doit aussi nous guider, les tarifs sont discutés et adaptés aux différentes formes de pratiques. Des tarifs préférentiels sont accordés aux familles et aux enfants en difficultés.

La compétition est partie intégrante du sport mais nous voulons que celle-ci ne soit pas exacerbée et ainsi chacun peut accéder à la pratique de son choix.



**« L'ENJEU NE PRIME PAS SUR LE JEU »**

## 1.4. Les objectifs

Nos objectifs sont ambitieux, nous voulons :

- Faire monter de manière homogène l'ensemble de nos équipes.
- Accueillir qualitativement les nouveaux joueurs.
- Proposer un entraînement et un coaching adapté.
- Conserver l'accessibilité financière au club.
- Ouvrir davantage l'association à la culture sportive.
- Maintenir le côté lien social et formateur de citoyens.

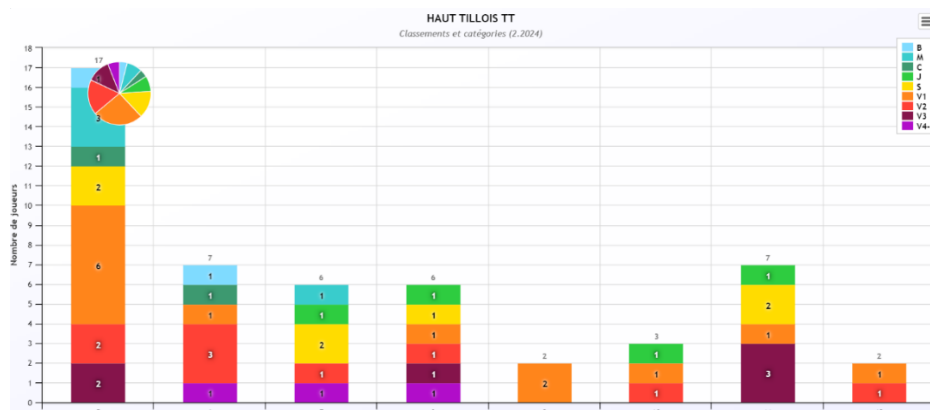
Objectifs généraux	Objectifs spécifiques	Moyens	Comment et Qui
1/ VIE SPORTIVE  Devenir un club de niveau R2 en (2 à 3 ans)	Stabiliser et Augmenter le niveau de l'équipe 1	Recrutement d'un joueur entraîneur. Niveau 15 . Rechercher un bon joueur sans désavantager nos jeunes méritants	. Faire un appel à candidature . Rémunérer ? . Partenariat avec Lasalle Isagri, les entreprises.
	Augmenter le niveau général des joueurs	Structurer les entraînements  Organisation de stages jeunes pdt les périodes de vacances  Mise en place d'un cadre technique qui conseille les joueurs Améliorer le coaching	Organiser l'espace et le temps en fonction des niveaux. Obtenir des créneaux supplémentaires. Entraîneur ? Conseils techniques et stratégiques.  Formation au coaching : Observables, grilles,
	Augmenter le niveau des jeunes	Former et fidéliser les jeunes.  Associer les joueurs et les parents à l'encadrement	. Entraîneurs former/ recruter. . Intégrer les jeunes dans les équipes. . Animer . 2 fois par an sorties sportives TT ou autres . Apporter de l'originalité et valoriser le mérite. Former les parents
	Renforcer le rôle et le pouvoir du Directeur sportif	Une fois les objectifs et la méthode fixés le DR organise les compositions	Décision au regard du projet puis validation par le bureau puis les capitaines

Objectifs généraux	Objectifs spécifiques	Moyens	Comment Qui
2/ GOUVERNANCE FONCTIONNEMENT  Faire vivre une gouvernance démocratique et conviviale	Association autonome Conseil administration Bureau de 7 personnes AG annuelle	Se détacher de l'ASLC Créer de nouveaux statuts Voir ensuite le nombre de CA , bureaux et leurs fréquences.  Règlement intérieur	Voir la faisabilité, le partage des finances, les statuts. Le siège social
	Communication entre le bureau et les joueurs	Se doter d'outils appropriés Face book, Watsapt, mails	Le responsable de la com qui élabore une stratégie et des process
	Associer les parents dans la gestion de l'asso	Avoir un collège parents au sein du CA ?	Leur donner des responsabilités
	Organisation de repas et moments festifs	2 fois par an Invitation aux parents ?	
	Exiger des valeurs morales	Entraide Partage Responsabilité Fairplay	Charte , reglt intérieur
	Organisation d'un temps de mise en valeur des résultats et du comportement des joueurs en dehors de l'AG	Invitation : Presse, mairies, sponsors, familles Valoriser les bons comportements citoyens	Communiquer avec la presse. Faire savoir

Objectifs généraux	Objectifs spécifiques	Moyens	Comment Qui
3/ GESTION et MOYENS  Se doter de moyens à la hauteur de nos ambitions	Horaires	Obtenir un créneau supplémentaire	Prise de RDV avec la mairie de Bvs ou Tillé
	Matériel	Eclairage Séparations Tableau affichage Bassines Tables ?	Conseil départemental Crédit Agricole Partenaires
	Humains	Donner des responsabilités aux joueurs membres du bureau et associer d'autres membres du club	Pour chaque responsabilité construire une fiche action et de suivi partagée. Répartition des tâches
	Financiers	Il faudrait trouver entre 6 et 10000 € . Entraîneur 3/4000€ . Joueur 0/2000€ . Frais de déplacement des équipes 3/4000€	Création d'un dossier , d'une démarche et se répartir les rendez-vous selon un calendrier.
	Educatif	Partenariats <ul style="list-style-type: none"> <li>• G Sand</li> <li>• Ecoles primaires</li> </ul>	Mise en place de rencontres scolaires

### 3. Chiffres et palmarès

Le club grandit avec près de 150% de croissance depuis 2022.



Nos équipes étaient toutes sur le podium de leur poule en fin de saison 2022-2023.

3 équipes en régionale en 2023-2024 sur 8 équipes engagées.

Plusieurs compétitions individuelles :

- 11 joueurs inscrits aux critères fédéral (individuels)
- Champion départemental interclubs minimes et 6<sup>e</sup> en juniors
- 3<sup>e</sup> en challenge vétérans
- 5 jeunes sélectionnés pour le programme de formation départemental.
- Trophée « Christian Delaruelle », meilleur club de l'Oise en 2022

Meilleures progressions 2023-2024 :

- Baron Paul + 180pts
- Minel Gaby +113pts
- Mazeas Brice + 103pts
- Brunel Erwan + 101pts
- Maquaire Julien + 95p





#### 4. Présentation et historique

Le Haut Tillois est la section tennis de table de l'amicale laïque Sports Loisirs Culture de Bonlier Nivillers Velennes et Tillé fondée en 1988. Elle est administrée par un comité directeur de 9 personnes.

Nous nous situons sur le plan administratif et géographique sur l'agglomération de Beauvais. Notre siège social est situé à la mairie de Bonlier 60510.

La section tennis de table fonctionne avec un responsable administratif, un responsable financier, un responsable chargé de la dynamique sportive et un web master chargé de la communication. Les autres tâches sont réparties entre les joueurs volontaire, matériel, convivialité).

Dans un premier temps, nous avons absorbé le PPC Tillé pour fonder le Haut Tillois et ainsi pu rayonner sur le Beauvaisis rural puis aujourd'hui sur l'agglomération Beauvaisienne.

Dans un second temps, après une petite stagnation, nous voyons nos effectifs en pleine extension.

Grâce à notre dynamisme et l'arrivée de nouveaux joueurs :

- Nous passerons en 2 ans de 30 à 80 joueurs.
- De 4 à 8 équipes

Notre lieu de pratique est le gymnase communautaire de Tillé en bordure de l'aéroport de Beauvais / Tillé.

Président de L'ASLC et responsable administratif de la section Haut Tillois TT :

Marc TERNISIEN  
10 rue de l'herbeuse  
60510 Bonlier  
06.85.70.71.77  
[ter.marc@wanadoo.fr](mailto:ter.marc@wanadoo.fr)



[www.hauttilloistt.fr](http://www.hauttilloistt.fr)



[facebook HautTillois](https://www.facebook.com/HautTillois)



[contact@hauttilloistt.fr](mailto:contact@hauttilloistt.fr)

***"La convivialité dans le sport fait du jeu non pas une compétition, mais une célébration partagée."***